

ТЕХНИКА РЕЗУЛЬТАТИВНЫХ ПРОДАЖ ДЛЯ КОМПАНИИ "РМ НАНОТЕХ"

19 октября 2019, Доброград

Практический курс по продажам позволит вам развить навыки активных продаж и уверенного взаимодействия с клиентом, грамотного позиционирования себя и компании, работы с возражениями и критикой клиента

СПИКЕР

Елена Арсенина

ПРОГРАММА

09:00 — 09:30

Приветственный кофе

09:30 — 11:00

Деловая игра "Снайперский выстрел. Формирование уникального торгового предложения"

11:10 — 13:00

Тренинг "Техника результативных продаж"

13:00 — 13:30

Обед

13:30 — 15:00

Тренинг "Техника результативных продаж"

15:10 — 17:00

Тренинг "Техника результативных продаж"

17:00 — 17:30

Кофе-пауза

17:30 — 19:00

Тренинг "Техника результативных продаж"